



Aamukahvivilaisuuksien ja valmennusten lisätiedot ja ilmoittautumisen löydät [www-sivujemme Tapahtumat](#)-osiosta. Koulutusten sisällöt täydentyvät kevään aikana tapahtumajärjestyksessä.

Mercurian lähiesimiestutkinnosta saat lisätietoa klikkaamalla tapahtuman nimeä.

Ajankohta		Tapahuma ja aihe		Yhteistyössä
<b>AAMUKAHVITILAIUUDET</b>				
Verkkotumista, uusia ideoita ja vanhan haastamista johdolle ja liiketoiminnan kehittämistä vastaaville				
Helmikuu	8	09.00–10.30	▶ Onko myynnin digitalisointi uhka vai mahdollisuus?	
Maaliskuu	22	09.00–10.30	▶ Teknisen kaupan toimintaympäristö muuttuu – miten rakennat uudistavaa kasvua vuonna 2018?	
Huhtikuu	26	09.00–10.30	▶ Johtamisen taito – positiivinen työntekijäkokemus ratkaisee menestyksen	
Toukokuu	24	10.00–12.00	▶ Tiedon hyödyntäminen asiakkaan liiketoiminnassa	
<b>ASIAKASTA HAASTAVA RATKAISUMYYNTI</b>				
Tekniselle kaupalle räätälöity myynnin valmennusohjelma				
Maaliskuu	13	09.00–16.00	▶ Myynnin valmennusryhmä aloittaa <b>13.3.</b> , muut valmennuspäivät 10.4., 24.4., 22.5.	T
<b>INTENSIIVIVALMENNUKSET</b>				
Ajankohtaista ja tärkeää tietoa teknisen kaupan esimiehille ja asiantuntijoille				
Tammikuu	17	09.00–11.00	▶ Maahantuonnin alv-muutokset – miten yrityksen tulee toimia?	HPP
Tammikuu	23	09.00–12.00	▶ EU:n tietosuoja-asetus – miten yrityksen tulee toimia?	HPP
Maaliskuu	15	09.00–12.00	▶ Julkisten hankintojen tarjouskilpailussa menestyminen	HPP
<b>LÄHIESIMIESTUTKINTO/ Mercuria</b>				
Tekniselle kaupalle räätälöity lähiesimiestyön ammattitutkinto antaa hyvät perusvalmiudet esimiestyöhön				
Helmikuu	7	09.00–16.00	▶ Aloituspäivä; 7. lähiopetusjaksoa 2/2018 – 2/2019	ME
Yhteistyökumppanimme: T = Talent Vectia Oy, HPP = HPP Asianajotoimisto Oy, ME = Mercuria, A = Amiedu				

Lisätiedot: [hannu.kyyhkyinen@tekninen.fi](mailto:hannu.kyyhkyinen@tekninen.fi) tai p. 050 5994 942