

Aamukahvivilaisuuksien ja valmennusten lisätiedot ja ilmoittautumisen löydät jäsensivuiltamme ja [www-sivujemme Tapahtumat](#)-osiosta, tilaisuuksien sisällöt täydentyvät syksyn aikana tapahtumajärjestyksessä. Kumppaniemme valmennusten ja koulutusten tarkemmat tiedot ja ilmoittautuminen ao. tapahtuman lisätietoa -linkistä.

Ajankohta	Tapahtuma ja aihe		Yhteistyössä
AAMUKAHVITILAIUUDET			
Verkottumista, uusia ideoita ja vanhan haastamista johdolle ja liiketoiminnan kehittämisestä vastaaville			
Syyskuu	2	09.00–10.30 ▶ Myyntityö uudessa normaalissa	
Lokakuu	14	09.00–10.30 ▶ Kiertotalous ja vastuullisuus teollisuudessa	
Marraskuu	10	09.00–10.30 ▶ Verkkokaupan perustaminen ja optimointi	
TEKLIIDERI-JOHTAMISOHJELMA			
Tekniselle kaupalle räätälöity johdon ja esimiesten valmennusohjelma			
Lokakuu	26	09.00–16.00 ▶ TEKLiideri -valmennusohjelma käynnistyy: aloitusjakso 26.-27.10.2021 , muut jaksot 23.-24.11.2021, 25.-26.1.2022, 15.-16.2.2022. ja 22.-23.3.2022.	VC
ASIAKASTA HAASTAVA RATKAISUMYYNTI			
Tekniselle kaupalle räätälöity myynnin valmennusohjelma			
Syyskuu	7	09.00–16.00 ▶ Myynnin valmennusohjelma käynnistyy 7.9. , muut valmennuspäivät 12.10., 9.11. ja 1.12.	VC
LIIKETOIMINNAN AMMATTITUTKINTO B-TO-B JA TEKNISEN KAUPAN MYYJILLE			
Teknisen alan myynnin osaajille tai ammatinvaihtajille, jotka haluavat kehittää yritysmyynti- ja asiakaspalvelutaitojaan			
Aloitus Syksy 2021		09.00–16.00 ▶ 12 lähi- tai etäopetuspäivää (kesto n. 24 kk.), jatkuva haku ▶ Lisätiedot	TT
LÄHIESIMIESTYÖN AMMATTITUTKINTO			
Teknisen kaupan myynnin esimiehille suunnattu tutkinto, joka antaa kelpoisuuden jatko-opintoihin esimerkiksi yliopistoissa			
Aloitus Syksy 2021		09.00–16.00 ▶ oppisopimuskoulutus, joka sisältää sekä lähiopetusta että itsenäistä opiskelua verkko-oppimisympäristössä, kesto n. 12 kk ▶ Lisätiedot	M
SÄHKÖN ABC			
Koulutus sähköalan perustietoutta työssään tarvitseville, asiakaspalvelutehtävissä toimiville henkilöille			
Syyskuu	10	09.00–16.00 ▶ 6 etäopetuspäivää 10.9. - 19.11.2021 ▶ Lisätiedot	TT
INTENSIIVIVALMENNUKSET			
Ajankohtaista ja tärkeää tietoa teknisen kaupan asiantuntijoille, Lisää webinaareja YritysAkatemian sivustolla			
Syyskuu	19	09.00–16.00 ▶ Menesty tarjoajana julkisissa hankinnoissa. Lisätiedot	Y
Syyskuu	23	09.00–12.00 ▶ Hankintalainsäädäntö on uudistumassa – mikä muuttuu? Lisätiedot	Y
Lokakuu	12	09.00–16:00 ▶ Kansainvälisen kaupan arvonlisäveroitus. Lisätiedot	Y

Ajankohta	Tapahtuma ja aihe	Yhteistyössä
-----------	-------------------	--------------

MUUT YHTEISTYÖKUMPPANIEMME TARJOAMAT KOULUTUKSET JA TAPAHTUMAT

Webinaareja tekniselle kaupalle ajankohtaista aiheista

Syyskuu	9	09.00–09.45	▶ The Next 20 % - miten tunnistaa ja palvella uusia ja kasvavia asiakkuuksia, joista tulee yrityksen seuraavat kannattavat asiakkaat?	E
Marraskuu	4	09.00–09:45	▶ Yritysmyyntiin monimuotoiset asiakasryhmät - miten palvelet ja tarjoat tietoa eri kohderyhmille?	E

Yhteistyökumppanimme: E = e21 | M = Mercuria | T = Taitotalo | VC = Verona Consulting (aik.Talent Vectia Oy) | Y = YritysAkademia

Lisätiedot: lauri.leskinen@tekninen.fi tai p. 0440 911 067